

Friedberg, 28.11.2011

Einladung zum Impulsworkshop:

„Verkaufsgespräche in entscheidenden Situationen erfolgreicher führen.“

Sehr geehrte Damen und Herren,

im Verkaufsgespräch sind viele Fähigkeiten für den erfolgreichen Abschluss notwendig. Maßgeblich sind fachliches Know-how, Branchenkenntnisse, das Wissen über Wettbewerbsvorteile Ihres Produktes und der Einsatz von Verkaufstechniken. Entscheidend ist Ihr persönlicher Auftritt – authentisch und in jeder Situation das richtige Gespür für Ihren Gesprächspartner.

Die Qualifizierungsoffensive lädt Sie in Kooperation mit dem Gewerbeverein Nidda herzlich zu dem Impulsworkshop

„Verkaufsgespräche in entscheidenden Situationen erfolgreicher führen“

**am 13.12.2011 von 19 Uhr bis 21 Uhr
im kleinen Saal des Bürgerhauses Nidda,
Hinter dem Brauhaus 15, 63667 Nidda,**

ein.

In diesem Workshop lernen Sie eine Methode kennen, die Sie und Ihre Mitarbeiter als Individuen berücksichtigt. Durch den Einsatz einer professionell ausgebildeten Seminarschauspielerin bekommen Sie Ihr personalisiertes Erfolgskonzept überreicht. Wer diese Methode einmal kennen gelernt hat, wird nicht mehr auf sie verzichten wollen.

Seminarschauspieler als Rollenspielpartner und Co-Trainer

- steigern die Effektivität im Verkaufsgespräch
- gewährleisten den Lerntransfer

- führen zu langfristiger Kostenreduktion
- sichern nachhaltige Verhaltensänderung
- schaffen realistische Situationen als Übungsgrundlage

Referentin ist die Diplom-Sozialpädagogin Sibylle Albrecht. Sie hat mehrjährige Erfahrung im Dienstleistungsvertrieb, im Verkauf und im Kundenservice und ist seit 2005 selbständig als freiberufliche Trainerin mit den Schwerpunkten Kundenkommunikation und Vertrieb. Unterstützt wird sie von der zertifizierten Seminarschauspielerin Judith Wolf, die durch ihre Arbeit im Seminar Teilnehmern hilft, ihr erfolgsvermeidendes Verhalten zu erkennen und alternative Verhaltensstrategien zu entwickeln.

Anmeldungen sind erforderlich und werden nach der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. **Die Teilnehmerzahl für diese kostenfreie Veranstaltung ist begrenzt. Anmeldungen werden erbeten bis spätestens zum 12.12.2011** unter Telefon 06031/ 83-4101, Fax 06031/83-4110 oder Mail qualifizierungsoffensive@wetteraukreis.de. Sie erhalten eine Rückmeldung, falls die Veranstaltung bereits ausgebucht ist.

Wir möchten Sie noch auf ein Folgeseminar hinweisen, das im März 2012 von SANT Sibylle Albrecht Natural Training angeboten wird. Anmeldungen hierzu erfolgen direkt dort. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte der beigefügten Anlage bzw. unserer Homepage <http://www.qualioff-wetterau.de/joomla/index.php/aktuelle-impulsveranstaltungen>.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen.

Mit freundlichen Grüßen

Joachim Arnold
Landrat

PS: 2011 noch nicht weitergebildet? Der **Qualifizierungsscheck** fördert für Beschäftigte 50 % der Weiterbildungskosten, bis max. 500 Euro. Nähere Informationen hierzu können Sie unserer Internetseite www.qualioff-wetterau.de entnehmen. Gerne beraten wir Sie in einem persönlichen Gespräch – natürlich neutral, bedarfsorientiert und kostenlos!

Möchten Sie Einladungen zukünftig ausschließlich per E-Mail erhalten? Dann kreuzen Sie bitte auf dem beigefügten Anmeldebogen das entsprechende Feld an unter Angabe Ihrer E-Mail-Adresse.

Fax-Anmeldebogen für die Veranstaltung:

„Verkaufsgespräche in entscheidenden Situationen erfolgreicher führen“

**am 13.12.2011 von 19 Uhr bis 21 Uhr
im kleinen Saal des Bürgerhauses Nidda,
Hinter dem Brauhaus 15, 63667 Nidda .**

Anmeldungen bitte bis spätestens 12. Dezember 2011 an:

Fachdienst 4.1 Strukturförderung und Umwelt
Europaplatz
61169 Friedberg

Fax: 0 60 31 / 83 – 41 10 oder per E-Mail an qualifizierungsoffensive@wetteraukreis.de

- Ich melde mich und ___ weitere Person/en zur Veranstaltung an.

Unternehmen, Institution	
Name, Vorname	
Straße	
PLZ, Ort	
Telefon	
Fax	
E-Mail	

Datum, Unterschrift: _____

- Ja, senden Sie mir **zukünftige Einladungen bitte ausschließlich per E-Mail** an folgende E-Mail-Adresse: _____

Zusätzlicher Hinweis zur Newsletter-Registrierung

Der Newsletter der Qualifizierungsoffensive Wetterau informiert regelmäßig über aktuelle Angebote und Entwicklungen im Bereich der beruflichen Weiterbildung sowie über unsere Aktivitäten und Impulsveranstaltungen. Sie können sich hierfür anmelden. Wir sichern Ihnen zu, dass die gespeicherten Daten nur für interne Zwecke genutzt werden und wir Ihre Daten nicht an Dritte weitergeben. Sie können jederzeit den Newsletter wieder abbestellen.

- Ja, bitte senden Sie mir zukünftig den **Newsletter** an folgende E-Mail-Adresse (bitte in Druckbuchstaben): _____